

Strasbourg, le 21 avril 2016, 8h45

Résultats annuels 2015 du nouveau groupe BIOSYNEX

- Stabilité de l'activité pro-forma : 20,3 M€
- Amélioration de la rentabilité proche du point d'équilibre

Perspectives 2016 : Double opportunité d'acquisition

M€	2015 (1)	2014 (2)
Chiffre d'affaires	20,29	5,18
Résultat d'exploitation	(0,25)	(1,49)
Résultat financier	(0,21)	(0,01)
Résultat exceptionnel	(0,15)	0,11
Résultat net avant impôts et charges exceptionnelles sur écarts d'acquisition.	(0,61)	-
IS (dont créance d'IS pour un total de 1,69 M€)	1,7	
Résultat net entreprises intégrées	1,09	
Charges exceptionnelles sur écarts d'acquisition	(1,43)	-
Résultat net part du Groupe	(0,33)	(1,39)

(1) Données consolidées Biosynex post-fusion proforma

(2) Données pré-fusion Biosynex SA + Biosynex Deutschland GmbH, hors intra groupe

L'année 2015 a été marquée par le rapprochement en juin dernier de la société BIOSYNEX avec le groupe PRODIAG, leader dans la distribution des tests de diagnostic rapide (TDR). Cette fusion permet au nouveau groupe BIOSYNEX, créateur et concepteur de TDR à forte valeur ajoutée, de maîtriser toute la chaîne de valeur (R&D, certification, production et distribution) et d'élargir sa présence à des circuits de distribution complémentaires, en France et à l'international.

Une activité portée par le segment grand public

A l'issue de son exercice 2015, le nouveau Groupe Biosynex dans sa nouvelle configuration (y compris Prodiag) a réalisé un chiffre d'affaires pour l'ensemble de l'année 2015 de 20,3 M€, soit un niveau 4 fois supérieur à celui de 2014 dans le cadre de son périmètre de l'époque (hors Prodiag).

Le chiffre d'affaires 2015 est stable à périmètre comparable. Il a été caractérisé par une hausse des ventes de 8% des produits grand public (pharmacies, GMS...) tandis que celles auprès des professionnels (laboratoires, hôpitaux...) et à l'international reculent de 7% en raison principalement d'une baisse des ventes des clients de la filiale allemande et des délais de commercialisation plus longs sur certains nouveaux produits hospitaliers.

Impactées par l'Allemagne, les ventes à l'international ressortent à 7,6 M€ contre 8,4 M€ en 2014 proforma, soit 37,4 % du chiffre d'affaires global. L'activité a néanmoins poursuivi sa dynamique en France et dans les zones géographiques porteuses du Moyen-Orient et de l'Afrique notamment.

Redressement de la rentabilité

Fort de la nouvelle structure du Groupe et d'une réduction des foyers de pertes, la rentabilité du nouveau Groupe approche de l'équilibre. Néanmoins, l'accélération des dépenses de R&D et réglementaires (validation de l'auto-test HIV) conjuguée à l'orientation des ventes auprès des professionnels n'a pas permis d'atteindre l'objectif de résultats positifs qui est reporté sur 2016.

Le Résultat d'Exploitation atteint (0,25) M€ contre (1,49) M€ en 2014. Cette forte amélioration est tirée par l'intégration de PRODIAG et une diminution des pertes de la structure historique de Biosynex suite à la restructuration de la filiale allemande.

La reprise des emprunts bancaires de Prodiag entraîne une progression des charges financières, avec au global un résultat financier qui atteint (0,21) M€ contre (0,01) M€ en 2014.

Le résultat net part du Groupe s'améliore sensiblement et s'établit à (0,33) M€ contre une perte de (1,39) M€ en 2014 (périmètre avant fusion).

Ce résultat net intègre :

- un résultat exceptionnel de (0,15) M€
- l'activation d'une créance sur l'Etat d'impôts différés à hauteur de 1,70 M€ suivant un plan prévisionnel d'absorption des déficits antérieurs
- une charge exceptionnelle sur l'écart d'acquisition de la filiale allemande d'un montant de 1,43 M€

Au 31 décembre 2015, la structure bilancielle du Groupe présente des capitaux propres à hauteur de 13,3 M€ pour un niveau de dettes nettes de 3,66 M€, soit un taux d'endettement net limité à 26,9 %. La trésorerie disponible ressort à 1,4 M€.

Perspectives favorables

Poursuite du redressement de la rentabilité

Fort des économies d'échelle attendues et de la simplification en cours de l'organisation du nouveau Groupe, Biosynex affiche sa confiance dans sa capacité à poursuivre le redressement de sa rentabilité en 2016.

Parallèlement à ces efforts d'optimisation, le Groupe a repris en direct depuis fin 2015, le management de la filiale allemande qui est devenue depuis le début de l'année une agence commerciale, annulant ainsi le principal foyer de perte des exercices précédents.

Accélération des efforts de R&D

Biosynex s'appuiera également sur le lancement en cours d'année de l'autotest HIV innovant et compétitif, produit hautement stratégique et nouveau relais de croissance rentable pour le Groupe. Le Groupe vient de déposer un brevet sur un test dans le domaine de la prématurité (obstétrique) qui permettra à Biosynex de renforcer sa position dans le domaine de l'obstétrique pour devenir un acteur mondial de référence sur ce segment de tests *point of care* (tests sur le lieu de soin).

D'autres développements dans le domaine de l'infectieux et de l'urgence sont en cours avec des commercialisations prévues en 2016 et 2017.

Deux opportunités de croissance externe

Biosynex est particulièrement attentif aux opportunités de croissance externe qui lui permettront d'accélérer sa montée en puissance sur le marché à fort potentiel des TDR.

Le groupe annonce être entré en négociation exclusive et avoir formulé une offre ferme en vue de l'acquisition du fonds de commerce Fumouze Diagnostics, acteur historique de la biologie médicale en France depuis plus de 50 ans. Ce rapprochement permettrait au Groupe de renforcer **son pôle professionnel** sur le segment des hôpitaux et laboratoires en France notamment et consolider ses positions à l'international pour devenir à terme un leader des tests de diagnostic rapide en Europe.

Du fait de la complémentarité des deux catalogues de produits, cette opération devrait générer pour Biosynex un chiffre d'affaires annuel supplémentaire proche de 7 M€.

Sous réserve de l'aboutissement des négociations en cours et de l'achèvement des procédures devant les représentants du personnel, le closing de l'opération est envisagé fin juin 2016.

Par ailleurs, sur le pôle grand public (pharmacies), une deuxième opportunité se présente avec l'acquisition au second semestre 2016 de la société Magnien, acteur historique de l'auto-mesure (tensiométrie, thermométrie) qui a généré sur l'exercice 2015 un chiffre d'affaires de 5,8 M€.

Fort de ces développements en cours, Biosynex affiche son ambition d'atteindre une nouvelle taille critique qui ouvrira d'autres opportunités de croissance.

Prochaine publication : Chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2016 le jeudi 28 juillet 2016 avant bourse

A propos de BIOSYNEX Group

Créée en 2005 et fusionnée avec la société PRODIAG en juin 2015, Biosynex conçoit, fabrique et distribue des Tests de diagnostic rapide en France et à l'international. Le Groupe qui a réalisé un chiffre d'affaires de 20,3 M€ en 2015, est le leader des TDR en France.

Les TDR permettent une meilleure prise en charge médicale des patients grâce à la rapidité de leur résultat et à leur simplicité d'utilisation.

Biosynex est une société cotée sur Alternext – Paris ISIN : FR0011005933 – Mnémonique : ALBIO

CONTACTS



Larry Abensur
Président directeur-général
abensur@biosynex.com



Julia Bridger
Listing Sponsor
+ 33 1 44 70 20 84
jbridger@elcorp.com



Gilles Broquelet
Communication financière
+ 33 1 80 81 50 00
gbroquelet@capvalue.fr